## 规划一个

随时改变计划的方案

## PRUDENTIAL



保诚卓势保障计划
以灵活应变的计划来保障您的财富，并同时享有增加积蓄的优势

## 规划一个随时改变计划的方案

在现今变化莫测的局势中，生活和计划的中断可能会带来出乎意料的改变，从而加重我们的财务负担。您所成就的事业值得受保，理应世代相传。

增长
轻松掌握每项增长财富的机会
指定一项给您灵活空间保障和增长财富的计划，让您在所有趋势中都能轻松凌驾于市场之上。诚意推荐保诚卓势保障计划：一项给予您应变能力，并让您随时改变投资方式的保障计划。

## 致力在这个变化莫测的世界中不断改变

把握人生的起落，掌握保诚卓势保障计划。这是项特别为帮助您驾驭一个动荡不定的投资环境而设的投资联结计划。

在经济低迷的时期，继续受保于一项在您的投资组合巅峰锁定保障的市场首项财富保障特征，以确保您的亲人能继续得到应有的呵护。

## 主要利益

巅峰之际保障您的财在
以财富保障特征锁定最高的保障数额市场首项财富保障特征在增长您的投资之际，为您锁定每日最高保单价值 1 。在死亡或意外全残之际 ${ }^{2}$ ，您的保障已在保单价值巅峰之际 ${ }^{3}$ 被锁定

## 以递增保障受保

以总保费之 $103 \%$ 起，并每年增加 $3 \%$ 的保障 4于死亡和意外全残 2 之际守护您的财富

规划一个

随时改变计划的方案
灵活改变保障根据需要调整保障 ${ }^{5}$

持续跟进的灵活性无论是转换基金，充值或部分提款，您都可选择随着需要进行调整

## 灵活选择如何投资

选择单期保费，或 5 年， 10 年，15年， 20 年或 25 年的常年保费期

## 规划一个 <br> 优化财富增长的计划

简化实惠的行政收费于有限年数期间 ${ }^{6}$ ，享有每年 $0.8 \%$ ㄱㄹ己具竞争优势及简化的行政收费

## 充分利用所有投资

从第一天起就以 $100 \%$ 的投资保费来启动您的投资旅程。在首个保单年度里，领取多达 $50 \%$ 的额外单位做为喜迎红利 8 ，并于每 8 年期间享有 $0.8 \%$ 的忠实红利 ${ }^{7}$

## 规划一个 <br> 为至亲保障财富的计划

## 将遗产遗留给亲人

拥有在个人持有者保单和企业持有保单中个别更换受保人9多达 3 次和无限次的选项

## 选择如何分配您的财富

利用受益人提名，以免除任何遗嘱认证的延迟

1指初始投资户头的户头价值，并根据利益或部分提款而进行调整，若有。12 保障于受保人满70岁之前的保单周年终止。1 ${ }^{3}$ 我们将赔偿以下最高的数额：（a）投保额；（b）财富保障价值；或 （c）初始投资户头的户头价值，外加额外投资户头的户头价值，扣除任何未清还的应付数额和提款。｜投保额的增加将不适用于所进行的充值数额和附加利益。每年 $3 \%$ 的增加是根据单息计算，止于总缴付保费之 $160 \%$ ，并根据利益或部分提款而进行调整，若有。｜ 5 您可在保单生效日的 8 年后（针对单期保费保单）或行政收费期限后（针对常年保费保单），降低投保额和／或财富保障价值，但却不可低于总缴付保费之 $125 \%$（扣除任何初始投资户头的提款）$\left.\right|^{6}$ 单期保费与常年保费保单的行政收费和付款期限有别。17根据最近期的初始投资户头价值。｜
${ }^{8}$ 喜迎红利仅适用于常年保费保单。它根据指定的保费期和年度保费而定。1 ${ }^{9}$ 仅可于保单生效两年后进行。 1 附带条款。请参阅产品简介查询更多详情。

## 财富保障特征如何操作？ <br> 在您的投资组合每次创新高之际，保障您的财富。



麦斯育有两子，并成功经营着一项价值 4 亿新元的生意。为了扩充其公司，他将一笔显著的收益重新注入业务中。
现在，他有意增长财富，但对市场波动可能影响其投资而有所顾虑。他以 100,000 新元的单期保费认购
保诚卓势保障计划，以借助计划的独特财富保障特征和每年增长 $3 \%$ 的投保额 1 回报率，在他不幸于市场危机之际过世时，确保财富仍能受保。


- 初始投资户头价值
- 财富保障价值

F 投资组合价值的巅峰
—投保额

这是个假设性例子，以帮助您了解财富保障特征和递增投保额如何同时操作来为您提供市场波动的保障。
这项案例仅为说明用途，并不可借以推断该产品的回报。它包括所有的应付收费和费用，包括仅限首8年的年度0．8\％行政收费，每年1．3\％的持续投资收费和适用的保险费用。 1投保额的增加将不适用于充值数额和就附加利益所缴付的保费（若有）。每年 $3 \%$ 的增加是根据单息计算，止于总缴付保费之 $160 \%$ ，并根据利益或部分提款而进行调整。 2实际应付利益将根据保诚保障基金的相关资产的实际表现而定。实际持续投资费用将根据指定的保诚保障基金而定，并可能每年调整。我们将赔偿以下最高的数额：
（a）投保额；（b）财富保障价值；或（c）初始投资户头的户头价值，外加额外投资户头的户头价值，扣除任何未清还的应付数额和提款。

## 保诚卓势保障计划如何操作？



## 布伦达是一名通过创建公司而发达的企业家。虽然她手持大量现金寻找新投资机会，但是她不介意随时进行市场投资。

让我们一睹保诚卓势保障计划能如何帮助她于10年内，潜在地增加净值，并在她若不幸于市场危机之际过世时，为她的家人保障其财富 ${ }^{1}$ 。她投资 350,000 新元来认购一项单期保费的保诚卓势保障计划。

原本的投资组合


保诚卓势保障计划的新投资组合


布伦达利用保诚卓势保障计划充分把握市场上升的时机，并轻松驾驭市场低迷时期：


她通过多元化投资，把握市场上升趋势，
使财富增长了额外500，000新元。


以财富保障特征于市场低迷之际过世时，保障她的投资组合，从而为家人遗留 170 万新元的投资组合价值 ${ }^{5}$ 。这比她原先的投资组合多出 500,000 新元或高出 $42 \%$ 。
${ }^{1}$ 这是个假设性例子，以帮助您了解保诚卓势保障计划如何在个人不幸过世之际，于其投资组合中发挥增加和保障财富的作用。它展示了财富保障特征和递增投保额如何同时操作来提供市场波动的保障，不包括任何充值。这项案例仅为说明用途，并不可借以推断该产品的回报。 ${ }^{2}$ 投资回报率是根据从1999年1月至2008年12月的摩根斯坦利资本国际（MSCI）所有国家世界指数，以及彭博巴克莱资本个别就股票和固定收入的全球综合指数来计算。所纳入的投资费用是使用每年 $0.45 \%$ 的平均年化费用率来计算，并以月度形式扣除｜3新加坡国内储蓄存款利率应用于计算现金。14根据保诚保障新加坡亚洲管理基金于1999年1月至2008年12月之间的回报来计算。它包括所有的应付收费和费用，包括仅限首 8 年的年度 $0.8 \%$ 行政收费，假设每年为 $1.3 \%$ 的持续投资收费和适用的保险费青。｜ 5170 万新元的投资组合价值为保诚卓势保障计划应付的股票，固定收入，现金和死亡利益的总市场价值。针对保诚卓势保障计划，我们将赔偿以下最高的数额：（a）（a殳殳保额；（b）财富保障价值；或（c）初始投资户头的户头价值，外加额外投资户头的户头价值，扣除任何未清还的应付数额和提款。实际应付利益将根据保诚保障基金的相关资产的实际表现而定。实际持续投资费用将根据指定的保诚保障基金而定，并可能每年调整。过往的基金表现不可做为未来表现的标准。

## 保诚卓势保障计划如何优化财富



詹姆士
35 岁
非吸烟者
詹姆士迎接他的初生婴儿布赖恩，并开始为他们俩的主要人生里程碑规划，以确保其退休时期和布赖恩的未来都能获得足够的保障。他认购一份保诚卓势保障常年保费计划，并为期 10 年地每年缴付 10,000 新元的保费。

|  | $\begin{gathered} \text { § }{ }^{\text {詹姆士提取 }} \text { 5 } 75,000 \text { 新元 } \\ \text { 来资助他的退休生活。 } \\ \$ 301,125 \end{gathered}$ |
| :---: | :---: |

布赖恩提取 100，000新元来创业。
\＄867，421

詹姆士（76岁）已就备将财富传给布赖恩（41岁），并将保单分配给他。
\＄749，015

詹姆士将受保人转换为布赖恩（16岁）。

## 其他产品特征和利益

|  | 单期保费 | 常年保费 |  |  |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| 投保年龄 <br> （下个生日年龄） |  | 5年缴付期 | 10年缴付期 | 15年缴付期 | 20年缴付期 | 25年缴付期 |
|  | 1至80岁 | 1至75岁 | 1至70岁 | 1至65岁 | 1至60岁 | 1至55岁 |
| 最低保费数额 | 50，000新元 | 每年 <br> 10，000新元 | 每年 5,000新元 | 每年 3,600新元 | 每年 <br> 2，400新元 | 每年 <br> 1，800新元 |
| 行政收费 | 每年征收最近期初始投资户头价值之 $0.80 \%$ ；征收为期 8 年 | 每年征收最近期初始投资户头价值之 $1.75 \%$ |  |  | 每年征收最近期初始投资户头价值之1．55\％ |  |
|  |  | 征收为期 8 年 | 征收为期 10年 | $\begin{aligned} & \text { 征收为期 } \\ & 15 \text { 年 } \end{aligned}$ | $\begin{aligned} & \text { 征收为期 } \\ & 20 \text { 年 } \end{aligned}$ | $\begin{aligned} & \text { 征收为期 } \\ & 25 \text { 年 } \end{aligned}$ |
| 红利 | － | 喜迎红利 ${ }^{*}$ ：于首个保单年度，通过派发额外单位形式补充首年保费 |  |  |  |  |
|  |  | 高达 10\％ | 高达 20\％ | 高达 30\％ | 高达 $40 \%$ | 高达 50\％ |
|  | 忠实红利： <br> 于每 8 年期间领取最近期初始投资户头价值之 $0.8 \%$ 的款项。 |  |  |  |  |  |
| 通过投资提升特征进行充值 （一次性款项） | 以最低1，000新元的保费充值额外投资户头，就能拥有通过投资提升特征来增加投资的选项。 $3 \%$ 保费收费将适用。 |  |  |  |  |  |
| 部分提款 | 随着您不断变化的需求，于需要之际拥有提取部分款项的选项。若您进行以下提款，我们将不向您征收任何适用收费： |  |  |  |  |  |
|  | （1）从您的初始投资户头进行首次提款，而提款数额不超单期保费之 $10 \%$ ，或 <br> （2）在第 8 个保单年度后，从初始投资户头进行提款，或 <br> （3）从额外投资户头进行提款。 |  | （1）在行政收费期限后，从初始投资户头中进行提款，或 （2）从额外投资户头进行提款。 |  |  |  |

## 欲知更多详情，请和您的保诚财务顾问咨询。 <br> 今天就拨打1800 3330333 联系我们。

## 重要备注：

保诚建议您参阅产品简介，并向合格的保诚财务顾问咨询，以进行财务分析，才购买一份适合您的保单。
由于购买人寿保险是一项长期承诺，因此提早退保一般会涉及高额费用，而且应付的退保价值（若有）也可能会比所缴付的保费少。
保诚卓势保障计划是一项投资于保费投资联结子基金的保费投资联结计划。每项投资都附有风险，包括可能失去投资本金。保费投资联结计划子基金的表现不受保证，而且投资单位价值和投资单位产出的收益（若有）可能上升或下降。过往的基金表现不可做为未来表现的标准。

若您选择一项致力于定期派发分红的保费投资联结子基金，请注意分红派息将全权由相关基金的董事局，经理和／或保诚新加坡酌情决定，而且不受保证。分红派息可通过资本分派，而这将减少用来计算基金单位价和退保价值的基金资产净值。
保费投资联结计划子基金的相关产品简介和产品亮点表都供您向您的保诚财务顾问索取。一名潜在投资者应该细读产品简介和产品亮点表，才决定是否要购买保费投资联结计划子基金的单位。

这本宣传册只供参考，不可视为保险合约。请参阅此保险计划的保单文件，以了解有关保险之确切条例，条规及详情。所有保单文件均可向保诚财务顾问索取。

这本宣传册仅限于新加坡派发，并不可构成销售邀约或征求购买或提供任何新加坡境外的保险产品。若中，英文版宣传册之间出现任何具争论性的差异，一切将以英文版为准。

这份保单受新加坡存款保险机构实施的投保人保障计划所保护。您的保单的保障都是自动性的，您无需采取进一步的行动。欲知更多有关这项计划的利益类别和保障限额信息，请联络您的保险机构或浏览新加坡普通保险协会／人寿保险协会或新加坡存款保险机构网站（www．gia．org．sg 或www．lia．org．sg 或 www．sdic．org．sg）。

资料截至2023年10月13日为止正确无误。这则广告未经由新加坡金融管理局审阅。

保诚保险新加坡（私人）有限公司
（注册号码199002477Z）
海峡景7号\＃06－01滨海盛景东座
新加坡邮区018936
电话： 18003330333 传真： 67346953
英国保诚集团成员
www．prudential．com．sg

