



细心聆听。深入理解。尽力实现。



以灵活应变的计划来保障您的财富,并同时享有增加积蓄的优势

规划一个随时改变计划的方案

在现今变化莫测的局势中,生活和计划的中断可能会带来出乎意料的改变,从而加重我们的财务负担。您所成就的事业值得受保,理应世代相传。

因此, 您必须奠定牢固的根基来保障您的财富。通过持续投资于市场的方式, 随着时间的推移增加财富, 同时为您的亲人保存财富。

指定一项给您灵活空间保障和增长财富的计划,让您在所有趋势中都能轻松凌驾于市场之上。诚意推荐保诚卓势保障计划:一项给予您应变能力,并让您随时改变投资方式的保障计划。

致力在这个变化莫测的世界中 不断改变

把握人生的起落, 掌握**保诚**卓势保障计划。这是项特别为帮助您驾驭一个动荡不定的投资环境而设的投资联结计划。



保存 为您的至亲保存遗产



增长

轻松掌握每项 增长财富的机会



保障

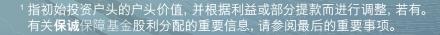
降低您投资组合的风险, 以在人生意外事件发生之 际享有更大的保障

在经济低迷的时期,继续受保

于一项在您的投资组合巅峰'锁定保障的市场首项 财富保障特征,以确保您的亲人能继续得到应有 的呵护。

抓紧新机遇

来增长您的财富。通过一系列精心设计的 保诚保障基金,轻松简易地进行投资来保障 您的财富。从第一天起,就以实惠简化的 收费来投资您所有的资金。



主要利益

规划在

巅峰之际保障您的财富

以财富保障特征锁定最高的保障数额

市场首项财富保障特征在增长您的投资之际, 为您锁定每日最高保单价值1。在死亡或意外全残 之际2, 您的保障已在保单价值巅峰之际3被锁定



以递增保障受保

以总保费之103%起,并每年增加3%的保障4 于死亡和意外全残2之际守护您的财富





规划一个 随时改变计划的方案

灵活改变保障

根据需要调整保障5



持续跟进的灵活性

无论是转换基金、充值或部分提款, 您都可选择随着需要讲行调整



灵活选择如何投资

选择单期保费,或5年、10年、15年、 20年或25年的常年保费期



规划一个 优化财富增长的计划



简化实惠的行政收费

于有限年数期间6,享有每年0.8%7起具竞争 优势及简化的行政收费



充分利用所有投资

从第一天起就以100%的投资保费来启动 您的投资旅程。在首个保单年度里, 领取 多达50%的额外单位做为喜迎红利8. 并干每8年期间享有0.8%的忠实红利7





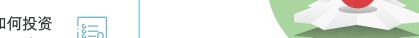
将遗产遗留给亲人

拥有在个人持有者保单和企业持有保单中个别 更换受保人⁹多达3次和无限次的选项



选择如何分配您的财富

利用受益人提名, 以免除任何遗嘱认证的延迟



¹指初始投资户头的户头价值, 并根据利益或部分提款而进行调整, 若有。| ²保障于受保人满70岁之前的保单周年终止。| ³我们将赔偿以下最高的数额: (a)投保额; (b)财富保障价值; 或 (c)初始投资户头的户头价值,外加额外投资户头的户头价值,扣除任何未清还的应付数额和提款。| 4投保额的增加将不适用于所进行的充值数额和附加利益。每年3%的增加是根据单息 计算, 止于总缴付保费之160%, 并根据利益或部分提款而进行调整, 若有。| 5您可在保单生效日的8年后(针对单期保费保单)或行政收费期限后(针对常年保费保单), 降低投保额和/或 财富保障价值,但却不可低于总缴付保费之125%(扣除任何初始投资户头的提款)。|6单期保费与常年保费保单的行政收费和付款期限有别。|7根据最近期的初始投资户头价值。| ⁸喜迎红利仅适用于常年保费保单。 它根据指定的保费期和年度保费而定。| 9仅可于保单生效两年后进行。| 附带条款。请参阅产品简介查询更多详情。

财富保障特征如何操作?

在您的投资组合每次创新高之际,保障您的财富。



麦斯 40岁 非吸烟者 麦斯育有两子, 并成功经营着一项价值4亿新元的生意。为了扩充其公司, 他将一笔显著的收益重新注入业务中。

现在,他有意增长财富,但对市场波动可能影响其投资而有所顾虑。他以100,000新元的单期保费认购保诚卓势保障计划,以借助计划的独特财富保障特征和每年增长3%的投保额1回报率,在他不幸于市场危机之际过世时,确保财富仍能受保。



这是个假设性例子, 以帮助您了解财富保障特征和递增投保额如何同时操作来为您提供市场波动的保障。

这项案例仅为说明用途,并不可借以推断该产品的回报。它包括所有的应付收费和费用,包括仅限首8年的年度0.8%行政收费、每年1.3%的持续投资收费和适用的保险费用。 ¹投保额的增加将不适用于充值数额和就附加利益所缴付的保费(若有)。每年3%的增加是根据单息计算,止于总缴付保费之160%,并根据利益或部分提款而进行调整。 ²实际应付利益将根据**保诚**保障基金的相关资产的实际表现而定。实际持续投资费用将根据指定的**保诚**保障基金而定,并可能每年调整。我们将赔偿以下最高的数额: (a)投保额; (b)财富保障价值; 或 (c)初始投资户头的户头价值,外加额外投资户头的户头价值,扣除任何未清还的应付数额和提款。

保诚卓势保障计划如何操作?



布伦达 40岁 非吸烟者 布伦达是一名通过创建公司而发达的企业家。虽然她手持大量现金寻找新投资机会,但是她不介意随时进行市场投资。

让我们一睹**保诚**卓势保障计划能如何帮助她于10年内,潜在地增加净值,并在她若不幸于市场危机之际过世时,为她的家人保障其财富'。她投资350,000新元来认购一项单期保费的保诚卓势保障计划。



布伦达利用保诚卓势保障计划充分把握市场上升的时机,并轻松驾驭市场低迷时期:



她通过多元化投资, 把握市场上升趋势, 使财富增长了额外**500,000**新元。



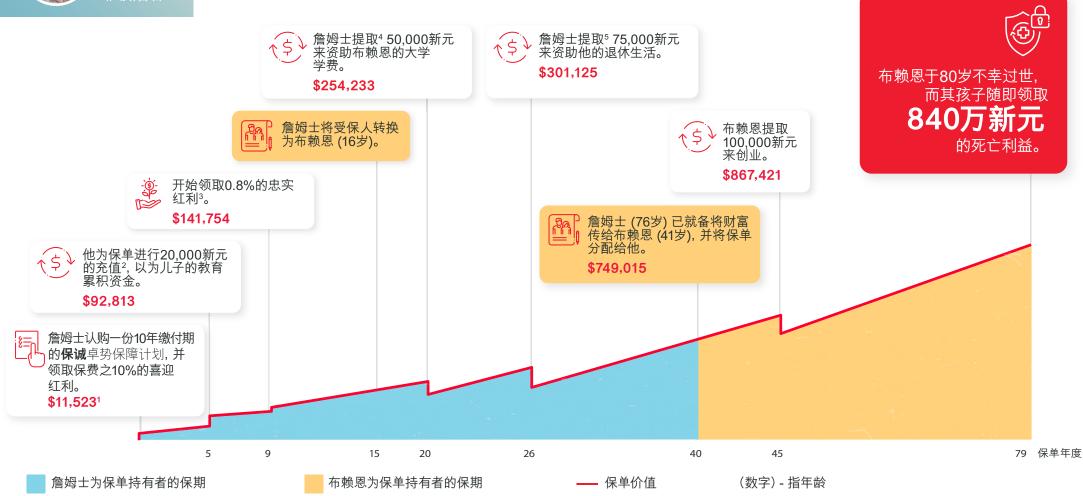
以财富保障特征于市场低迷之际过世时,保障她的投资组合,从而为家人遗留170万新元的投资组合价值⁵。这比她原先的投资组合多出**500.000**新元或高出**42%**。

¹这是个假设性例子,以帮助您了解**保诚**卓势保障计划如何在个人不幸过世之际,于其投资组合中发挥增加和保障财富的作用。它展示了财富保障特征和递增投保额如何同时操作来提供市场波动的保障,不包括任何充值。这项案例仅为说明用途,并不可借以推断该产品的回报。」²投资回报率是根据从1999年1月至2008年12月的摩根斯坦利资本国际(MSCI)所有国家世界指数,以及彭博巴克莱资本个别就股票和固定收入的全球综合指数来计算。所纳入的投资费用是使用每年0.45%的平均年化费用率来计算,并以月度形式扣除 |³新加坡国内储蓄存款利率应用于计算现金。|⁴根据**保诚**保障新加坡亚洲管理基金于1999年1月至2008年12月之间的回报来计算。它包括所有的应付收费和费用,包括仅限首8年的年度0.8%行政收费、假设每年为1.3%的持续投资收费和适用的保险费用。|⁵170万新元的投资组合价值为**保诚**卓势保障计划应付的股票、固定收入、现金和死亡利益的总市场价值。针对**保诚**卓势保障计划,我们将赔偿以下最高的数额: (a)投保额; (b)财富保障价值; 或 (c)初始投资户头的户头价值,外加额外投资户头的户头价值,扣除任何未清还的应付数额和提款。实际应付利益将根据**保诚**保障基金的相关资产的实际表现而定。实际持续投资费用将根据指定的**保诚**保障基金而定,并可能每年调整。过往的基金表现不可做为未来表现的标准。

保诚卓势保障计划如何优化财富



詹姆士 35岁 非吸烟者 詹姆士迎接他的初生婴儿布赖恩,并开始为他们俩的主要人生里程碑规划,以确保其退休时期和布赖恩的未来都能获得足够的保障。他认购一份**保诚**卓势保障常年保费计划,并为期10年地每年缴付10,000新元的保费。



价值是根据每年8%的所示投资回报率和每年1.3%的持续投资费用来计算,并包括保险费用 (若适用)。实际应付利益将根据基金的相关资产的实际表现而定。实际持续投资费用将根据指定的基金而定,并可能每年调整。根据每年4%的投资回报率和1.3%的持续投资费用来计算,保单于79年之际的预计现金值和死亡利益将为11,473新元。这个图形未按比例绘制,并仅供说明用途。

¹保单价值以首个保单年度末为基准。|²3%保费收费适用于通过投资增进途径来进行充值|³每8年偿付一次。|⁴来自额外投资户头。|⁵来自额外投资户头和初始投资户头的余额。

其他产品特征和利益

投保年龄 (下个生日年龄)

最低保费数额

行政收费

红利

通过投资提升 特征进行充值 (一次性款项)

部分提款

单期保费	常年保费				
	5年缴付期	10年缴付期	15年缴付期	20年缴付期	25年缴付期
1至80岁	1至75岁	1至70岁	1至65岁	1至60岁	1至55岁
50,000新元	^{每年} 10,000新元	^{每年} 5,000新元	^{每年} 3,600新元	^{每年} 2,400新元	^{每年} 1,800新元
每年征收最近期初始投资户头价值之 0.80% ; 征收为期8年	每年征收最近期初始投资户头价值之1.75%			每年征收最近期初始投资户头价值之 1.55%	
	征收为期 8年	征收为期 10年	征收为期 15年	征收为期 20年	征收为期 25年
	喜迎红利[*]: 于首个保单年度,通过派发额外 单位形式补充首年保费				
	高达 10%	高达 20%	高达 30%	高达 40%	高达 50%

忠实红利:

于每8年期间领取最近期初始投资户头价值之0.8%的款项。

以**最低1,000新元**的保费充值额外投资户头,就能拥有通过投资提升特征来增加投资的选项。 3%保费收费将适用。

随着您不断变化的需求,于需要之际拥有提取部分款项的选项。若您进行以下提款,我们将不向您征收任何适用收费:

- (1) 从您的初始投资户头进行首次提款,而提款数额不超单期保费之10%,或
- (2) 在第8个保单年度后,从初始投资户头进行提款,或
- (3) 从额外投资户头进行提款。

- (1) 在行政收费期限后,从初始投资户头中进行提款,或
- (2) 从额外投资户头进行提款。

欲知更多详情, 请和您的保诚财务顾问咨询。 今天就拨打1800 333 0 333联系我们。

重要备注:

保诚建议您参阅产品简介, 并向合格的保诚财务顾问咨询, 以进行财务分析, 才购买一份适合您的保单。

由于购买人寿保险是一项长期承诺, 因此提早退保一般会涉及高额费用, 而且应付的退保价值 (若有) 也可能会比所缴付的保费少。

保诚卓势保障计划是一项投资于保费投资联结子基金的保费投资联结计划。每项投资都附有风险,包括可能失去投资本金。保费投资联结计划子基金的 表现不受保证, 而且投资单位价值和投资单位产出的收益 (若有) 可能上升或下降。过往的基金表现不可做为未来表现的标准。

若您选择一项致力于定期派发分红的保费投资联结子基金,请注意分红派息将全权由相关基金的董事局、经理和/或保诚新加坡酌情决定,而且不受保证。 分红派息可通过资本分派,而这将减少用来计算基金单位价和退保价值的基金资产净值。

保费投资联结计划子基金的相关产品简介和产品亮点表都供您向您的保诚财务顾问索取。一名潜在投资者应该细读产品简介和产品亮点表,才决定是否要 购买保费投资联结计划子基金的单位。

这本盲传册只供参考, 不可视为保险合约。请参阅此保险计划的保单文件, 以了解有关保险之确切条例, 条规及详情。所有保单文件均可向保诚财务顾问索 取。

这本宣传册仅限于新加坡派发,并不可构成销售激约或征求购买或提供任何新加坡境外的保险产品。若中、英文版宣传册之间出现任何具争论性的差异, 一切将以英文版为准。

这份保单受新加坡存款保险机构实施的投保人保障计划所保护。您的保单的保障都是自动性的,您无需采取进一步的行动。欲知更多有关这项计划的利益 类别和保障限额信息,请联络您的保险机构或浏览新加坡普通保险协会/人寿保险协会或新加坡存款保险机构网站 (www.gia.org.sg 或www.lia.org.sg 或 www.sdic.org.sg).

资料截至2023年10月13日为止正确无误。这则广告未经由新加坡金融管理局审阅。

保诚保险新加坡(私人)有限公司 (注册号码199002477Z) 海峡景7号#06-01滨海盛景东座 新加坡邮区018936 电话: 1800 333 0 333 传真: 6734 6953

英国保诚集团成员