

逐步增长您的财富，  
为世代后人奠定根基。



## 保诚世代全盛致富

为您打造一项持久的财富方案——  
从今开始，世代延续。



# 一幅精心打造的财富画卷， 为您增长和保存世代相传的财富。

犹如制作一件精美的蜡染传家宝——细心手绘来刻画意义深远的图案，历经时间的推磨——您能将人生塑造成一个世代相传的财富作品，让其不断增长，以为您的亲人提供延绵不断的价值和机遇。

通过**保诚**世代全盛致富，创造您的人生画卷。这是一项为长期投资者而设的**无保单期满日终身美元参与计划**，让其赚取稳定的长期回报，并实现跨越世代的无缝延续。



## 逐步打造您的画卷：



### 增长

无限制地逐步增长您的财富，让每一步都越发精彩。



### 延续性

将您的财富雕塑成一件珍贵家宝，让亲人轻松隐秘地继承。



### 灵活性

利用适应性的结构和持续性的设计来驾驭人生的变迁。



# 主要利益

## 无限制地逐步 增长您的财富



### 为后代打造不间断的财富

无保单期满日的计划，让您的财富无限制地为后代持续增长。



### 利用稳定的长期投资回报

通过我们的参与基金来增长您保单的现金价值，并获取潜在红利。



### 资本保证可保障您的财富

早于单期保费计划的第7年终和常年保费<sup>1</sup>的第13年起，就锁定保单的已缴付保费。

## 将您的财富雕塑成一件珍贵家宝， 让亲人继承

通过保单延续性和持有选项，无缝地跨世代转移财富：



**财富共享**让您将一项计划划分成多项制定保单给家人或信托，并按意愿赠礼和隔离。



**更换受益人<sup>2</sup>**来替代保障者，以让计划延续至下一代，并在无需重新开始的情况下延长财富的增长跑道。



**委任第2受益人<sup>3</sup>**，以让计划于首名受益人逝世之际仍继续生效，避免强制性的兑现。



**联合保单持有权**把计划串联起来 — 若一名持有者过世，另一名就可立即行动来掌控和延续保单，以避免遗嘱认证延误。

## 利用适应性的结构来 驾驭人生的变迁



选择单期或5、10或15年的常年保费期选项，并在有需要之际灵活进行提款<sup>4</sup>。



享有死亡、意外死亡和末期疾病保障。

<sup>1</sup> 这项保证仅在没有任何保单变更（如部分退保）的情况下有效。对于常年保费的定期保单，资本保证年度将根据保费期限而定；较长的保费期将导致资本保证年度较迟生效。第13个保单年度后的资本保证仅适用于5年的保费期限。| <sup>2</sup> 更换受益人受限于现有保单持有者的可保利益和保诚的接纳决定。| <sup>3</sup> 第2受益人的委任受限于原本保单持有者的可保利益和保诚的接纳决定。| <sup>4</sup> 从保单提款将被视为部分退保，并必须由顾客亲自提出要求。任何部分退保将导致保单的长期价值有所减少。若进行退保，保单持有者所取回的现金价值（若有）或比已缴付的总保费额低。



# 在人生转折和世代变迁的过程，不间断地增长财富



美宝

35岁，非吸烟者

对美宝而言，财富管理不仅是个财务选项，也是一种传承她医疗世家传统的途径。她选择认购保诚世代全盛致富计划来增长她的财富和将其转移给下一代。她重视该计划在人生需要变化之际，为她所提供的审慎性、灵活性和延续性。

保费额：  
为期5年每年US\$200k

总缴付保费：  
US\$1.0m

所示投资回报率：  
每年6.10%

保单年度

1

认购保单

委任她的先生，肯，  
为第2受保人

10



离婚和更换第2受保人

在离婚后，将第2受保人  
更改为她的10岁儿子，杰  
保单价值：US\$1.2m

13



保证持平

资本保证，因受保证的保  
单价值相等于总缴付保费  
保单价值：US\$1.7m

15



提款

美宝提取US\$300k  
进行医疗研究  
保单价值：US\$1.5m

30



启动财富共享

将保单划分给自己和她的  
两名子女，杰和蒂娜

55



美宝于90岁  
之际过世

60



提款

62



提款

保单 1 | 20%



美宝，65岁  
保单价值：  
US\$0.6m

她的家人从她的保单价值获得  
US\$2.5m 的死亡利益赔偿<sup>1</sup>

保单 2 | 40%



杰，30岁  
保单价值：  
US\$1.2m

为他的女儿的博士研究教育  
提取 US\$200k  
保单价值：US\$6.4m

保单 3 | 40%



蒂娜，28岁  
保单价值：  
US\$1.2m

提取US\$250k来投资  
于一所医疗设施  
保单价值：US\$7.3M

第150个保单年度之际，总保单利益将为：

US\$3.2m  
受保证利益总数

US\$1,447.0m  
不受保证利益总数

US\$0.8m  
总提款

US\$2.5m  
死亡利益支付<sup>1</sup>

= US\$1,453.4m  
总缴付保费之1,453.4倍

在保单分配后，保单持有者将受保人转换为自己。

<sup>1</sup>我们将在受保人死亡之际，支付以下较高数额：(a)死亡之际的总缴付保费之101%（不包括附加利益保费，若有），扣除任何退保红利（若有）；或(b)退保价值之101%，扣除任何未清数额。| 仅供说明用途，并不代表您保单的实际表现。所示数据根据每年6.10%的所示投资回报率来计算。以每年4.25%的所示投资回报率计算，美宝于第10、15和30年的保单价值将个别为US\$809k、US\$911k和US\$258k。杰于第30和60年的保单价值将个别为US\$515k和US\$1.3m。蒂娜于第30和62年的保单价值将个别为US\$515k和US\$1.4m。第150个保单年度，受保证利益总数将为US\$2.6m、不受保证利益总数为US\$120.0m、总提款额为US\$750k，而死亡利益赔偿则为US\$598k，使总保单利益达至 US\$124.0m——即总缴付保费之124.0倍。



# 实现跨世代的全球财富传承



马克

50岁，非吸烟者

育有三名孩子的马克是名驻守雅加达的成功企业家。他在亚洲拥有多项资产。鉴于全球市场波动和政治不稳定的情况，他寻求具有公认货币和长期增长潜力的另类投资方案。

马克认购保诚世代全盛致富来以美元增长和多元化财富，确保子女无论居住在何处都能享有无缝延续多代传承的保障。

保费额：  
**US\$2.0m的单期保费**

所示投资回报率：  
**每年6.10%**

第一代

第二代

第三代



第1年： 认购保单

第7年： **保证持平** – 资本保证因受保证的保单价值相等于总缴付保费。保单价值：**US\$2.4m**

第15年： 马克启动**财富共享**特征，将其保单划分成三份子保单，以个别分配给他的三名子女。



吉米 (26岁) | 35%  
保单价值：**US\$1.3m**



约万 (29岁) | 30%  
保单价值：**US\$1.1m**



艾莉森 (23岁) | 35%  
保单价值：**US\$1.3m**



第45年：  
**末期疾病赔偿**

并获得**US\$5.9m**的末期疾病利益赔偿<sup>1</sup>，以为他的家庭需要提供即时现金流。



保单终止

第40年：  
**财富共享被启动**

吉米将保单划分成三份，以传承财富给孩子。



丹佛 (30岁) | 30%  
保单价值：**US\$1.5m**



丹妮丝 (32岁) | 30%  
保单价值：**US\$1.5m**



丹尼斯 (35岁) | 40%  
保单价值：**US\$2.0m**



李奥 (28岁) | 60%  
保单价值：**US\$5.5m**



莉莉 (36岁) | 40%  
保单价值：**US\$3.7m**

第50年：  
**财富共享被启动**

艾莉森与她的两个孩子分享财富，并将更多分配给事业刚起步的李奥，相较于其他姐姐。

第150个保单年度之际，总保单利益将为：

**US\$16.3m**  
受保证利益总数

+

**US\$7,665.4m**  
不受保证利益总数

+

**US\$5.9m**  
末期疾病利益赔偿

=

**US\$29,961.3m**  
总缴付保费之3,843.8倍

在保单分配后，保单持有者将受保人转换为自己。

<sup>1</sup>我们将在受保人被确诊罹患末期疾病之际，支付以下较高数额：(a)已缴付单期保费之101%，扣除任何退保红利（若有）；或(b)退保价值之101%，扣除任何未清数额。| 仅供说明用途，并不代表您保单的实际表现。所示数据根据每年6.10%的所示投资回报率来计算。以每年4.25%的所示投资回报率计算，保单价值将为：第15年 - 吉米US\$872k、约万US\$748k、艾莉森US\$872k；第40年 - 丹佛US\$548k、丹妮丝US\$548k、丹尼斯US\$730k；第50年 - 李奥US\$1.6m、莉莉US\$1.1m。第150个保单年度，受保证利益总数将为US\$16.3m、不受保证利益总数为US\$799k，而末期疾病利益赔偿则为US\$1.9m，使总利益达至 US\$18.1m —— 即总缴付保费之408.8倍。



# 欲知更多详情，请与您的保诚财务代表洽谈。 今天就拨打1800 333 0 333联系我们。

## 重要备注：

保诚建议您参阅产品简介，并向合格的保诚财务代表咨询，以进行财务分析，才购买一份适合您的保单。由于购买人寿保险是一项长期承诺，因此提早退保一般会涉及高额费用，而且应付的退保价值（若有）也可能为零，或少于所缴付的保费。

这本宣传册只供参考，不可视为保险合约。请参阅此保险计划的保单文件，以了解有关保险之确切条例、条规及详情。所有保单文件均可向保诚财务代表索取。

这本宣传册仅限于新加坡派发，并不可构成销售邀约或征求购买或提供任何新加坡境外的保险产品。若中、英文版资料间出现任何具争论性的差异，一切将以英文版为准。

这份保单受新加坡存款保险机构实施的投保人保障计划所保护。您的保单的保障都是自动性的，您无需采取进一步的行动。欲知更多有关这项计划的利益类别和保障限额信息，请联络您的保险机构或浏览新加坡普通保险协会/人寿保险协会或新加坡存款保险机构网站（[www.gia.org.sg](http://www.gia.org.sg) 或[www.lia.org.sg](http://www.lia.org.sg) 或[www.sdic.org.sg](http://www.sdic.org.sg)）。

资料截至2026年1月7日为止正确无误。

这则广告未经由新加坡金融管理局审阅。

---

保诚保险（私人）有限公司新加坡（注册商号199002477Z）  
丝丝街30号, #30-01  
保诚大厦  
新加坡邮区 049712  
电话：1800 333 0 333 传真：6734 6953  
英国保诚集团成员  
[www.prudential.com.sg](http://www.prudential.com.sg)