



PRUDENTIAL

细心聆听。深入理解。尽力实现。

业绩传承世代，
缔造永恒事迹。

保诚恒生达志
巅峰II计划(新元)
保诚恒生达志
巅峰计划(美元)





永久的传承从规划开始

您已耗尽毕生精力来创建财富，因此绝对有资格享受辛劳的成果。与此同时，您又想为亲人留下遗产，以保障他们的未来。鱼与熊掌都可兼得已经不再是天方夜谭。

保诚恒生达志巅峰计划系列*通过财富保存、创造和转移的过程来助您实现理想。它也为您提供保期和保费缴付期选择来提升您的规划过程。

若您正在寻找商业利益的持续方案，**保诚**恒生达志巅峰计划系列将是您保障关键人士的绝佳方案。它让您在保期间灵活更换受保的关键人士。

* **保诚**恒生达志巅峰计划系列包括**保诚**恒生达志巅峰II计划(新元)和**保诚**恒生达志巅峰计划(美元)。以新元定价的保单仅限单期保费付款，而以美元定价的保单则供单期保费和常年保费付款形式。

保诚恒生达志巅峰计划系列

如何帮助您实现理想



给您更增进保障的加保利益*

我们通过加保利益给您85岁至100岁的增进死亡和末期疾病保障，让您能有效地为亲人传承遗产和规划业务的持续性。



制定您的步伐

无论是一次性的保费付款或3至30年[^]的常年保费缴付期，您能选择适合自己的偿付选项。



养成健康的生活方式

成功戒烟利益让您领取单期保费保单已缴付的保费之8%的退款，而常年美元保费保单的未来保费则将被减少至非吸烟率。



增进您的遗产

逐年累积不受保证红利可增加您潜在的财富。



延续您的个人遗产和专业传承

个人持有者保单有更换受保人一次的选项，而企业持有保单则能选择无限次更换受保人。

[^] 仅适用于美元定价的保单。

* 加保利益为加保特征于85岁或100岁到期之际的最低死亡和末期疾病利益赔偿。



财富保存

生活费的上涨和市场环境的变化促使您必须掌握良好计划，以保存您的财富。

保诚恒生达志巅峰计划系列在保期间为您提供受保证死亡利益和退保价值*。能保存您辛苦建立的财富，并让遗产世代传承将让你倍感安心。

* 常年保费保单的退保价值从保单日期的第3年开始算起。

财富创造和转移

您耗尽数十年的时间来建立财富。适当的规划将助您实现人生目标，并同时为后代遗留可观的遗产。

保诚恒生达志巅峰计划直至85到100岁的加保利益能增进您的投资组合，在保期间给您稳定的现金价值增长。

若您不幸遭遇意外事件，**保诚**恒生达志巅峰计划将确保您的遗产根据您的意愿分配给您的亲人。



数字与图表仅供参考。

业务持续性

若您是一名关注财务稳定性，担心在不幸事件中失去关键执行员的业主，**保诚**恒生达志巅峰计划系列便能给您企业持有保单所提供的关键人士保险保障。利益赔偿能帮助抵消任何财务损失来支持业务持续性，以让您享有更顺畅的过渡期，并给您时间整顿业务。

在您的关键执行员决定离职之际，您能选择将保障转移至新委任的关键人士。您可在保期间无限次地更换受保人。

业务持续性如何操作：

陈先生拥有年收入1千万新元的业务。在关键人士不幸身亡之际，他的潜在收入可能会减少高达20%。



陈先生可使用1百万新元来认购一项附带3百万新元关键人士死亡利益赔偿的**保诚**恒生达志巅峰计划系列产品来保障他的业务。这笔赔偿可抵消潜在的收入减少，并给陈先生时间寻找合适的替代人士来重整业务。



咨询一览



适用货币

单期缴付保费: 新元

常年缴付保费: 新元或美元



投保年龄(根据居住国家而定)

单期缴付保费: 下个生日1至75岁

常年缴付保费: 1至75扣除保期



加保利益到期年龄

85或100岁



最低投保数额

单期缴付保费 : 下个生日1至16岁的投保年龄

- 3万5千新元单期保费

下个生日17至75岁的投保年龄

- 10万新元单期保费

常年缴付保费 : 最低25万新元的加保利益



利益赔偿

若受保人在加保利益到期年龄之前不幸身亡或罹患末期疾病，我们将偿付以下较高的数额：

- a) 投保额外加不受保证的红利或；
- b) 加保利益，扣除任何未清还款项。

我们将在加保利益到期年龄后偿付投保额和不受保证的红利，扣除任何未清还款项。



更换受保人利益选项

单期缴付保费人士和常年缴付保费人士可个别在2年与保费缴付期后选择更换受保人。

个人持有者保单：保期间仅限一次

企业持有保单：每当受保关键人士更换之际



退保价值

单期缴付保费：第1天

常年缴付保费：第3年*

* 仅限于美元定价的保单。

附带条款。请参阅 www.prudential.com.sg/PLVAPrimeSeries

欲知更多详情, 请向您的保诚财务顾问咨询。
今天就拨打 1800 333 0 333 与我们联系。

重要资料:

保诚建议您参阅产品简介, 并向合格的保诚财务顾问咨询, 以进行财务分析, 才购买一份适合您的保单。

由于购买人寿保险是一项长期承诺, 因此提早退保一般会涉及高额费用, 而且应付的退保价值(若有)也可能会比所缴付的保费少。

这本宣传册只供参考, 不可视为保险合约。请参阅此保险计划的保单文件, 以了解有关保险之确切条例、条规及详情。所有保单文件均可向保诚财务顾问索取。

若中、英文版宣传册之间出现任何具争论性的差异, 一切将以英文版为准。

这本宣传册仅限于新加坡派发, 并不可构成销售邀约或征求购买或提供任何新加坡境外的保险产品。

这份保单受新加坡存款保险机构实施的投保人保障计划所保护。您的保单的保障都是自动性的, 您无需采取进一步的行动。欲知更多有关这项计划的利益类别和保障限额信息, 请联络您的保险机构或浏览新加坡普通保险协会/人寿保险协会或新加坡存款保险机构网站(www.gia.org.sg 或 www.lia.org.sg 或 www.sdic.org.sg)。

资料至2021年7月1日为止正确无误。

这则广告未经由新加坡金融管理局审阅。

保诚保险新加坡(私人)有限公司。(注册号码199002477Z)
海峡景7号#06-01滨海盛景东座新加坡邮区018936。电话: 1800 333 0 333
传真: 6734 6953 英国保诚集团成员

www.prudential.com.sg



保诚保险新加坡(私人)有限公司
(注册号码199002477Z)
海峡景7号, #06-01滨海盛景东座,
新加坡邮区018936
电话: 1800 333 0 333 传真: 6734 6953
英国保诚集团成员

www.prudential.com.sg